

Онлайн-банкинг для юридических лиц: новые территории

Владимир
МИХАЙЛОВ

20 лет работы Faktura.ru – пример эффективной эволюции



Вначале сервис развивался **от потребностей** банков



Потом мы нарастили внутренние экспертные **компетенции** и дали рынку оценить себя



Теперь мы предлагаем банкам **рекомендации** по вектору развития онлайн-банкинга и росту доходности от клиентов/продуктов

В чем причины нашей эффективности?



Единая инсталляция сервиса на 20+ миллионов клиентов **позволяет видеть** все клиентские и региональные сегменты (обезличенно)



Гибкость – мы оперативно понимаем отклик клиентов на продукты и способны **быстро принимать решения** о внедрении / отказе после опытной эксплуатации



Скорость «раскатки» продуктов – АВ-тестирование на горизонте от нескольких недель **до нескольких дней**

Много фиц и низкое их проникновение – парадокс?



Средний процент проникновения топ-25 дополнительных сервисов Faktura.ru – **всего 33%** банков

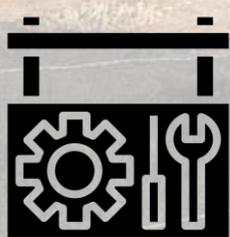


Мы настроены **изменить** такое положение дел и выступить «агентами перемен»

Первое: оптимизируем текущие процессы



Анализируем клиентскую базу (**выделяем сегменты**)



Разрабатываем **набор инструментов** и рекомендаций для банков, позволяющий таргетировать продуктовые предложения для клиентских сегментов

Второе: внедряем точечные проекты на новых территориях



Growth hacking-проекты (в случае успеха дают **кратный рост** для банков-партнеров и для нас)



Принцип фронта (вылазка - разведка – закрепление или возврат на базу)



Скорость – месяц для нас уже слишком долго для тестирования продукта

Система быстрых платежей с2b



Эквайринг становится **доступен** широкому кругу банков и не требует разворачивания терминальной сети



Возможность **раздельно** внедрить эквайринг с2b (поддержку расчетов) и эмиссию с2b (генерацию QR-кодов)

AML



Уникальный сервис **аналитики и реагирования** на операции, подлежащие обязательному контролю и сомнительные операции по ПОД/ФТ



Рекомендации как **для банков**, так и **для клиентов** («белый счет»)



Развернут **в облаке** Faktura.ru

Онлайн-конвертация



Возможность поддерживать **актуальную маржу** от биржевого курса – гарантированный доход и всегда привлекательный ценник для клиента



Интеграция с вашим брокером, либо внедрение **как сервис** (облако)



Планы на развитие – **интеллектуальный подбор** маржи в зависимости от профиля клиента

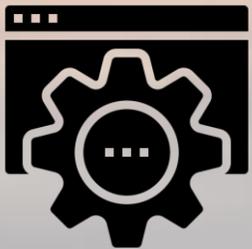
Партнерская экосистема, витрины



Возможность предоставлять услуги важных для банка партнеров **в одном месте**, с возможностью моментального заключения сделки



Для банков без активной партнерской сети – возможность получить **КОМИССИОННЫЙ ДОХОД** от рекомендуемых нами партнеров



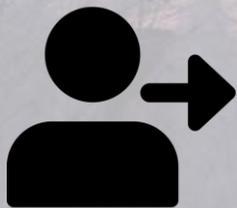
Технологии SSO и OpenAPI для **host2host** проектов с крупным корпоратом и **интеграции** продуктовых кабинетов банков с Faktura.ru

Легкий онбординг клиентов



Скоринг входящего клиента, основанный на:

- Аналитике **публичных** источников
- **Связях** с текущими клиентами банков
- Эвристическом **анализе**



Возможность **уже на входе** клиента предоставить ему больше (или меньше) продуктовых опций для роста доходности (минимизации рисков)

**Приходите на стенд Faktura.ru –
расскажем подробнее!**

Давайте общаться!

V.Mikhaylov@cft.ru

+7-913-469-9970